

A man with dark, wavy hair, wearing a tan jacket over a light blue shirt, is seen from the side, leaning over a whiteboard. He is holding a red marker and appears to be writing. The whiteboard has several handwritten notes in blue and red ink. The background is a plain wall with a window covered by light blue curtains.

CURRICULUM VITAE

JERRY VAN STAVEREN

Handwritten notes on whiteboard:
Verder
Besturen
Stabel
3D
Onder zelf geven
Problemen oplossen
Design
Wer (Waker) → Direct
Praxis + gesch
Hout 50

Signature: J. Van Staveren

JERRY VAN STAVEREN



PROFIEL

ik help ondernemers om meer resultaat te behalen door complexe technieken te vertalen naar hun specifieke situatie

CONTACT

jerry@jerryvanstaveren.nl
06 - 48 95 29 04
jerryvanstaveren.nl



ERVARING

Zelfstandig ondernemer
Jerry van Staveren Business Coach

Sales manager
Brizio espresso & OTTO

Sales coordinator & teamleader
Reed Elsevier

OPLEIDING

Bachelor in Business Administration
Hogeschool van Amsterdam

Expert in Sales
Kenneth Smit

Train de Trainer
Luuk Wink

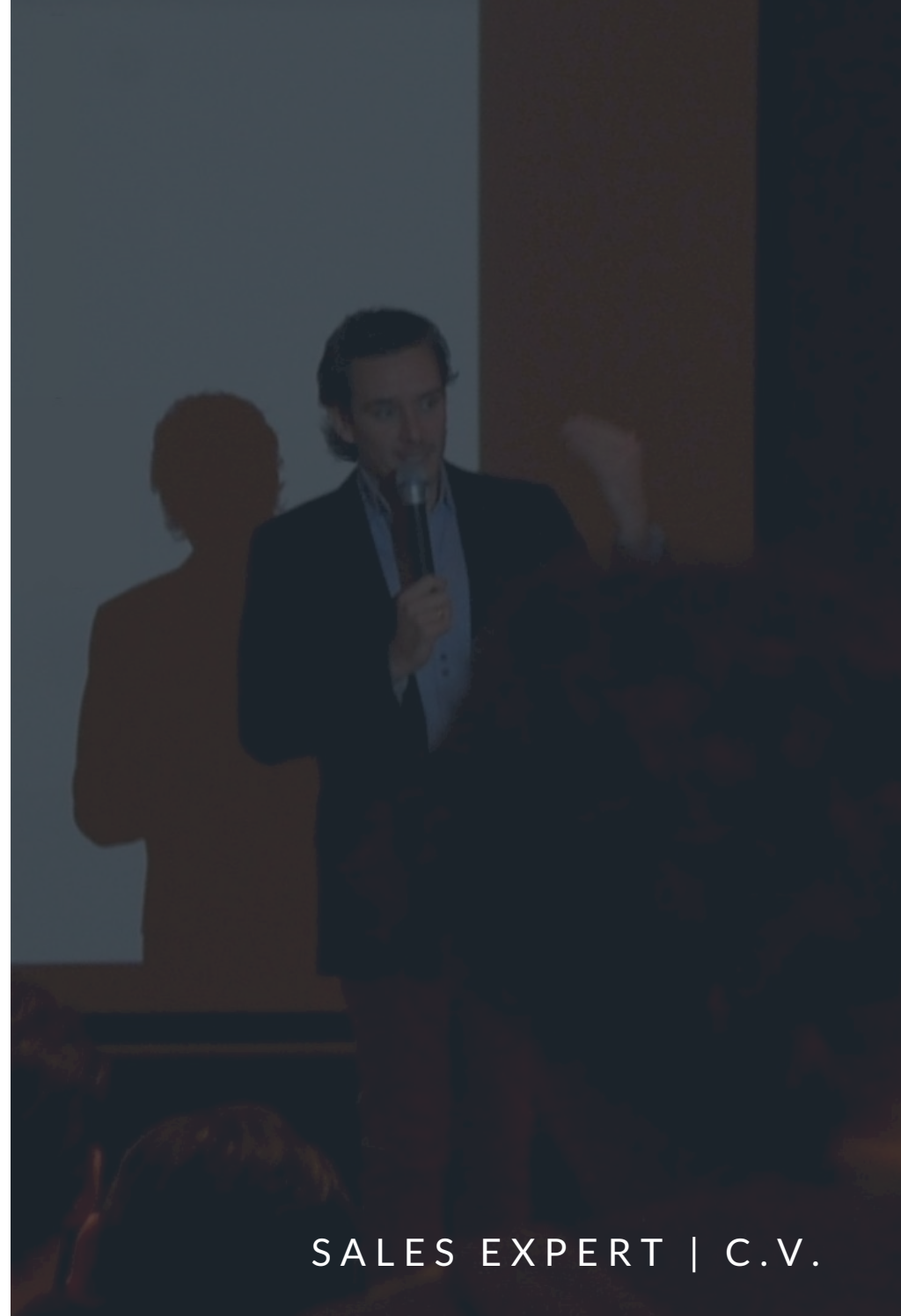


SKILLS

Sales
Strategie
Spreken
Online media

INTERESSE

Business boeken
Sales technieken
Koffie
Voetbal



SALES EXPERT | C.V.

WERKZAAMHEDEN

Jerry van Staveren zijn core-business bestaat uit het begeleiden en coachen van ondernemers op het gebied van verkoop, strategie en (online) marketing. Dat doet hij tijdens:

- **1-OP-1 COACHING**
- **LEZINGEN &**
- **WORKSHOPS**

JERRY IN CIJFERS



11.813

Maandelijkse bezoekers
op jerryvanstaveren.nl



144.651

YouTube Views
op zijn kanaal



200+

Blogs &
Gastblogs

OPDRACHTGEVERS



Hogeschool van
Amsterdam



COMSAVE

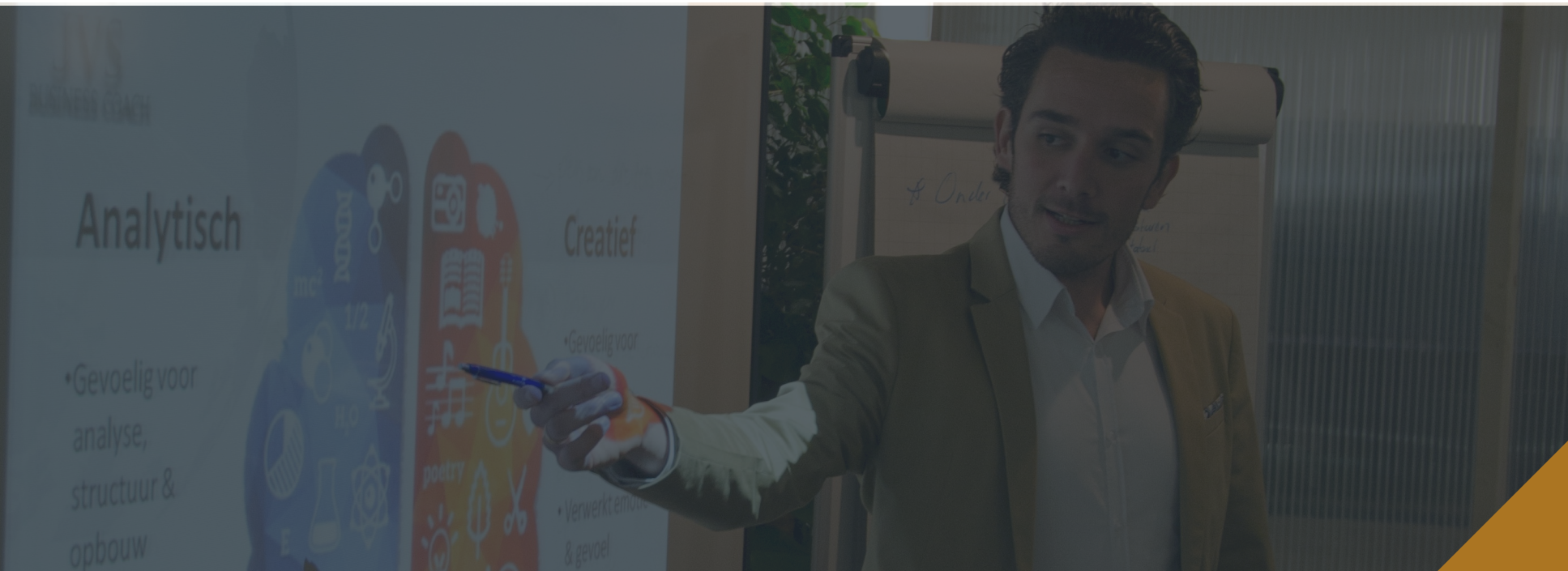


Winst.nl



Reed Business
Information

CREEMERS
Interieurinrichting van A tot Z.



REFERENTIES

“Op een fantastische locatie hebben circa 45 Business Club leden ademloos naar de tips & tricks van Jerry op het gebied van verkoop geluisterd. Tijdens de handvaten, die Jerry de leden aanreikte was er ook de ruimte om eigen problemen met klanten voor te leggen, waardoor er een mooie interactie tussen de spreker en het publiek ontstond. Een leerzame & gezellige avond!”

- BCK - Business Club

"Het gewenste resultaat is vanaf maand één bereikt en de doelstellingen die we nu voor ogen hebben gaan ook de goeie richting uit. Ik wordt geholpen op alle mogelijk vlakken en krijg altijd snel feedback.
Top kwaliteit als ondernemer!

- Ken Creemers - Eigenaar van Cr33mers interieur architectuur

"Ik ervaar Jerry als gestructureerd en deskundig. Wat hem onderscheidt is consistentie, structuur en goede opvolging. Hij is enthousiast, geeft je een goed gevoel, houdt echt van zijn vak en is altijd op zoek naar ontwikkeling hierin. Aan Jerry heb je een stabiele factor en een 'omzetverhoger' voor je bedrijf"

- Eelco de Boer - Eigenaar van Winst.nl

"Ik heb Jerry leren kennen als een gepassioneerde coach. Hij spreekt uit zijn hart en door zijn kennis en kunde weet hij zowel mens als bedrijf op hoger plan te tillen. Hij heeft een duidelijke visie en weet zich op dusdanige wijze in anderen te verplaatsen dat hij snel de vinger op de zere plek kan leggen. Eentje met een zichtbaar positief resultaat. Ik kan je Jerry dan ook van harte aanbevelen"

- Irma Lohman - Auteur van 'The Voice of Leadership'

"Jerry heeft echt mijn ogen geopend en heeft me inzicht gegeven in wat er anders kan. Nadat ik verschillende “standaard” verkoop trainingen had gevolgd wilde het niet lukken. Ik besloot Jerry in te schakelen en na aantal goede gesprekken heeft hij mij een hele andere kant laten zien van verkopen. Hij heeft kennis en duidelijk veel ervaring. Ik zie hem als een voorbeeld en zou hem zeker aanbevelen als je vast zit of niet verder komt. Bedankt Jerry!"

- Marc Sijbrands - Manager Allround Camper

SPECIALISME

Jerry heeft veel ervaring op het gebied van verkoopbevordering & strategie. Dat gaat van marketing tot conversieverhoging & alles daar tussenin. Hij heeft een sterke online focus, omdat daar momenteel de aandacht ligt en je in deze tijd online veel meer kan bereiken dan offline. Hij komt dan ook het best tot zijn recht bij bedrijven die dezelfde focus hebben & meer resultaat willen behalen met minder moeite. Je zou hem dus eigenlijk als verkoper verpakt als online strateeg kunnen zien, met expertise op het gebied van:

- **VERKOOP**
- **STRATEGIE**
- **SOCIAL MEDIA**

BESTEL HIER DIRECT



WORKSHOP



LEZING



CONSULT

O.A. GEWERKT VOOR

KENWOOD

ALS ACCOUNT MANAGER

 **Reed Business**

ALS SALES COORDINATOR
& TEAM LEADER

METRO GROUP

ALS SALES ADVISEUR

 **Winst.nl**

ALS BUSINESS COACH

MASTERMIND

MET O.A. EELCO DE BOER, AARTJAN VAN ERKEL
ANNE RAAYMAKERS & DENNIS VAN LEEUWEN

JERRY VAN
STAVEREN



IN DE MEDIA

A man with dark, wavy hair is smiling and looking towards the camera. He is wearing a dark, patterned button-down shirt. To his left is a professional microphone with a pop filter. The background shows window blinds. The entire image is overlaid with a dark blue semi-transparent layer.

JERRY TE GAST BIJ

- Studio Maestro

Het nummer één business podcast

[klik hier voor de aflevering](#)

- Internet Succes Gids

De nummer één in affiliate marketing

[klik hier voor het interview](#)

- Online Bazen

Het kanaal voor ondernemers

[klik hier voor het video interview](#)

"Verkoop de bestemming & niet het vliegtuig"

Geïnteresseerd om met Jerry in gesprek te gaan?

Mail hem via: **JERRY@JERRYVANSTAVENEN.NL**

Of bel via: **06 - 48 95 29 04**

The background of the slide features a dark, moody photograph of three men in business suits standing in front of a city skyline. The man on the left is on a phone call, the man in the center is smiling, and the man on the right is looking towards the camera. A prominent skyscraper is visible in the background. The overall tone is professional and modern.